

Living Business



In Kürze.
Das Richtige.
Einfach Punktgenau.

Angebotspektrum

Szenische Dialoge

Experten bringen Sie auf den Weg



Szenische Dialoge

Wir kommen nicht mit großer Theorie daher, sondern werfen einen Blick in die Arbeitswelt, zeigen Menschen in Entscheidungsprozessen und polarisieren durch starke Typisierung der agierenden Rollen. Alle Schauspielerinnen und Referentinnen verfügen über einen langjährigen praktischen Erfahrungshintergrund in Projektarbeit und Führungsverantwortung.

Szenische Dialoge - Workshops

Die Protagonisten:

Bossi
Aberle
Sponti
Bienchen

Der Szenische Dialog ist eine innovative Trainingsform, die sich durch große Praxisnähe und interaktives Lernen auszeichnet. Gespielte Szenen aus dem Arbeitsalltag machen komplexe Zusammenhänge deutlich: In den fiktiven Gesprächen treffen z.B. BOSSI und ABERLE aufeinander, in ihren Dialogen entwickeln sich klassische Konfliktsituationen – Beweggründe und Sichtweisen werden erlebbar.

Es geht darum, zentrale Erfolgs- und Misserfolgsstrategien so darzustellen, dass bei den Zuschauern Wiedererkennungseffekte ausgelöst werden. Dabei werden auch und vor allem die persönlichen Erwartungen, Ängste und Befürchtungen thematisiert. Wir gehen direkt in den Kontakt mit dem Publikum und diskutieren gemeinsam Erfahrungen und Sichtweisen. Daraus entwickeln wir im Dialog praxisnahe Erfolgsstrategien, die individuell in das berufliche Umfeld transferiert werden können.

Eine Zusammenfassung der zentralen Inhalte für die persönliche Umsetzung rundet die Auseinandersetzung mit dem Thema ab. Sie dient dem Transfer und der Selbst-Reflexion im individuellen Handlungsfeld und ist als persönliche Checkliste nutzbar.

Szenische Dialoge - Entrées

Das Szenische Entrée ist eine moderne Form der Eröffnung und Begleitung von Tagungen, Kongressen und Versammlungen. In Form von Szenischen Aktionen wird Ihr Publikum auf einen Vortrag oder eine Diskussion eingestimmt.

Die unerwartete Präsentation aus dem Plenum erzeugt eine Fokussierung der Aufmerksamkeit – das Interesse für Ihr Thema ist geweckt. Auf Wunsch kann das Szenische Entrée durch eine kurze Diskussionsrunde ergänzt und vertieft werden.

Ein Szenisches Entrée wird spezifisch für Ihr ausgewähltes Thema entwickelt und im Vorfeld mit Ihnen abgestimmt. Es eignet sich für Plenumveranstaltungen wie Kongresse, Konferenzen, Kundenpräsentationen Mitarbeiterveranstaltungen, Betriebsversammlungen oder zur Auflockerung Ihres Abendprogramms.





Szenische Dialoge – Testimonials

Teilnehmer-Testimonials:

„Überraschend – gut – Fairy Ultra (löst spielend Verkrustungen) - Ich nehme mit: Probleme sind Schätze, wenn man sie denn löst“

Leiter Servicecenter, LH Bundeswehr

„Sehr anschauliches zum Nachdenken anregendes Programm. In Kürze super auf den Punkt gebracht“

Export Managerin, Henkel

„Super Angebot – Szenisch wird vieles schneller klar“

Senior Consultant, Leiterin Prozessberatung, European IT Consultancy EITCO GmbH

„Super Performance, sehr überzeugend und inspirierend“

Operations Manager Sensorics, Continental Automotive GmbH

Überraschende und wirkungsvolle Form des „Bewusst-Machens“

Leiterin Personalservice, Tagnum AG

„Super!“

Stellv. Gleichstellungsbeauftragte, Goethe Institut

„Ich möchte mich noch einmal für Ihre freundliche Einladung zu dieser interessanten und vor allem kreativen Veranstaltung bedanken“

Lehrbeauftragter der Rheinischen Fachhochschule Köln

Veranstalter-Testimonials:

"Wir waren begeistert über die schnelle und professionelle Umsetzung unserer Anforderungen in ein rundes und mit vielen Wahrheiten gespicktes Theaterstück. Die Mitarbeiter wurden in humorvoller Art mit bequemen und unbequemen Aspekten eines Mitarbeitergespräches konfrontiert und in die Lage versetzt, sich in die Rolle eines Gesprächspartners zu versetzen."

Leiterin Bayer Business Services - Integrated Employee Services

„Die Neugier der Teilnehmer im Vorfeld war groß, insbesondere da Angela Sonntag und Eva Schmitz-Ulrich bereits zu Beginn der Konferenz einen „spontanen“ Beitrag einbrachten, der es hervorragend schaffte, alle Aspekte der Tagung in einem lockeren Dialog auf den Punkt zu bringen.

Und die Erwartungen wurden nicht enttäuscht, denn: Living Business wirkt. Unmittelbar, direkt und persönlich. Die szenischen, auf den Punkt gebrachten Dialoge halten jedem den Spiegel vor Augen, im Positiven wie im Negativen: So sieht das von außen aus. So kommt das bei Dritten an. So wirke ich, wenn ich ... tue. Die Reaktionen der Zuschauer sind unmittelbar und eindeutig. Sie gehen von begeistertem Kopfnicken, spontanen Ausrufen bis hin zu Tränen. So einfach kann Erkenntnis vermittelt werden. Spielerisch, spannend und... hoch professionell.“

Leiterin Organisationsteam der Deutschlandkonferenz 2008, EWMD Rhein-Ruhr

Fünf Jahre lang – 2004 bis 2008 – war der Workshop „Come in and find out!“-Kontaktanbahnung und Auftragsvergabe in (großen) Unternehmen“ ein Renner auf dem Unternehmerinnentag Ruhrgebiet, d.h. als erstes ausgebucht. Eine Teilnehmerin sagte mir einmal: „Ich war ja skeptisch – aber die szenischen Darstellungen waren echt professionell und ich habe mal wieder mit Spaß was dazu gelernt.“

Mit-Initiatorin vom Unternehmerinnentag Ruhrgebiet, RevierA GmbH



Szenische Dialoge – Auf einen Blick

Die Szenischen Dialog-Workshops greifen aktuelle Themen aus dem Geschäftsleben auf, in denen Zielfindung und Kommunikation zwischen unterschiedlichen Funktionsträgern eine wesentliche Rolle spielen.

Als 2-stündiges Kurzprogramm sensibilisieren wir die Teilnehmer, in Tages- oder Halbtages-Workshops arbeiten wir das Thema praxisgerecht auf. Die aktuellen Themen:

„Das volle Programm“

Der erfolgreiche Projektstart

Alignment und Motivation für Projektleiter und Führungskräfte

„Claim“

Die klare Absprache

Claim-Management für Projektleiter

„Ich will“

Der richtige Schritt

Karriereentwicklung und Potenzialbeurteilung für Führungskräfte und Personalverantwortliche

„Come in and find out“

Der ideale Geschäftspartner

Akquise und Auftragsvergabe für Vertriebsmitarbeiter und Einkäufer

„Von Mensch zu Mensch“

Das offene Gespräch

Motivations- und Kritikgespräch für Projektleiter und Führungskräfte

„Kenn ich – weiß ich“

Der wunde Punkt

Spannungsfelder und Konfliktbewältigung für Führungskräfte

Weitere Themen auf Anfrage. Bei Bedarf auch in englischer Sprache.

Referenzen:

Kudentag Bayer BBS (2008)
Mitarbeiterversammlung Bayer IES (2008)
EWMD – Deutschlandkonferenz (2008)
Unternehmerinnentag (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)
Teamleitertag „Leadership“ (2007, 2008)
Leverkusener Kunsnacht (2006)
Wirtschaftsförderung Rhein-Sieg-Kreis (2004)
EWMD Rhein-Ruhr e.V. (2004, 2006)
Unternehmerinnenforum Niederrhein (2005)
Verein Deutscher Ingenieure VDI (2006)
Treff im Kaminzimmer (2006)
Petrochemisches Unternehmen (2007)

Kontakt:

Eva Schmitz-Ulrich

Diplom-Psychologin für
Wirtschaft & Management

Con.cept.S

Bendenweg 16
53913 Swisttal
Tel: 0 22 55 / 959 29-70
eva.schmitz-ulrich@con.cept-s.de
www.con.cept-s.de



Angela Sonntag

Diplom-Ingenieurin
Inhaberin ContractING

ContractING

Am Rombergsweiher 40
42799 Leichlingen
Tel.: 02175 / 723 21
contractING@ASonntag.com
www.asonntag.com



Weitere Informationen unter www.living-business.de